

DANIEL KAHNEMAN

Daniel Kahneman (1934) es un psicólogo con doble nacionalidad, Israelí y Norteamericana. Obtuvo el **premio Nobel en Economía en el 2002** por haber investigado cómo enjuician las personas aquellas situaciones y problemas que admiten varias soluciones y en las hay que adoptar decisiones con consecuencias económicas a corto o medio plazo.

A largo plazo poco o nada se puede pronosticar, afirma y demuestra en *Pensar rápido, pensar lento*, que se publicó en español en el 2012, pocos meses después del original. Es un best-seller traducido a algo más de 70 lenguas. Dedicó casi 10 años en depurar su obra definitiva para el gran público con cualificación universitaria media o alta.

La versión al español no ha sido un best-seller, mucho menos en las facultades de Psicología donde es difícil encontrarlo en la bibliografía recomendada o entre los autores que se mencionan en los temarios de las asignaturas. “*Admirable lo que ha conseguido, pero no tengo claro cómo incluirlo en mi programación*” es un comentario habitual entre profesores de Psicología de distintos países que conocen el libro, a medias, reconocen entre pausa y pausa en un congreso, en un comité de asuntos científicos.

Se graduó en la Universidad Hebrea de Jerusalén y se doctoró en la Universidad de California, campus de Berkeley. Es profesor emérito en la Universidad de Princeton, donde se ocupa aún del nexo que existe entre **Psicología y La Cosa Pública** en la Escuela Woodrow Wilson.

Haberlos haylos unos cuantos psicólogos y psicólogas españolas que han sido altos cargos en el gobierno de la nación o de las autonomías, en el parlamento, altos funcionarios que toman decisiones, incluso en Universidades, y raro, muy raro es aquel que menciona en sus conferencias las aportaciones de Kahneman a la toma de decisiones en asuntos de interés público. Nada entraña, al parecer, su diferenciación entre pensamiento rápido (intuitivo) y lento (racional) cuando hacen lo que tienen que hacer cuando acuerdan con cierto rango de incertidumbre.

Han sido décadas de experimentos psicológicos de raigambre cognitivo – conductual, los que ha publicado en revistas con factor de impacto elevado, donde las aportaciones de la Psicología Económica es bienvenida. Ahora bien, cuesta encontrar una sola tesis con el enfoque

de Kahneman en el aluvión de tesis que se han defendido antes del mediados del mes de Febrero del 2016. Chocante es, pues, este desconocimiento, este ninguneo en la Psicología Científica que se avala como estándar en publicaciones españolas. Son escasos los artículos que le aluden de pasada al menos.

En España ha estado de visita ,sí, pero salvo error u omisión, nunca ha sido invitado a impartir una sola conferencia en una facultad española de Psicología, tampoco en un congreso de Psicología.

<https://kahneman.socialpsychology.org/> es su website institucional.

